

FINDASENSE | APRIL 20

Agenda

13:30 - 13:50 Presentación Paper #0 Covid-19 "Escenarios y horizontes de futuro en el consumo y la producción" by Findasense.

13:50 - 14:20 Coloquio moderado por David Espeso de Findasense con la participación de:

- Fuensanta López-Guillén, Directora de Calidad y Satisfacción en Telefónica
- Gonzalo Jiménez Cordero, Director de Marketing en Bimbo EAA (Europa, Africa y Asia)
- Ricardo Sánchez Díaz, Chief Omnichannel Officer en Grupo Día
- Carlos Monserrate, Director de Desarrollo Comercial de Clientes en Bankia

14:20 - 14:30 Q&A para los asistentes



Autores





David Espeso

Partner & Global Lead of Business Strategy



Tiffany Soto Saenz

Global Lead of Consulting & Research

Los nuevos paradigmas del FUTURO POST PANDEMIA

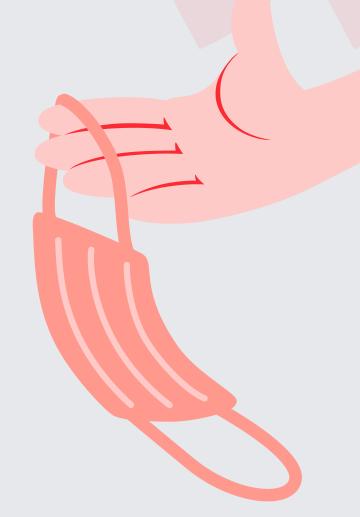
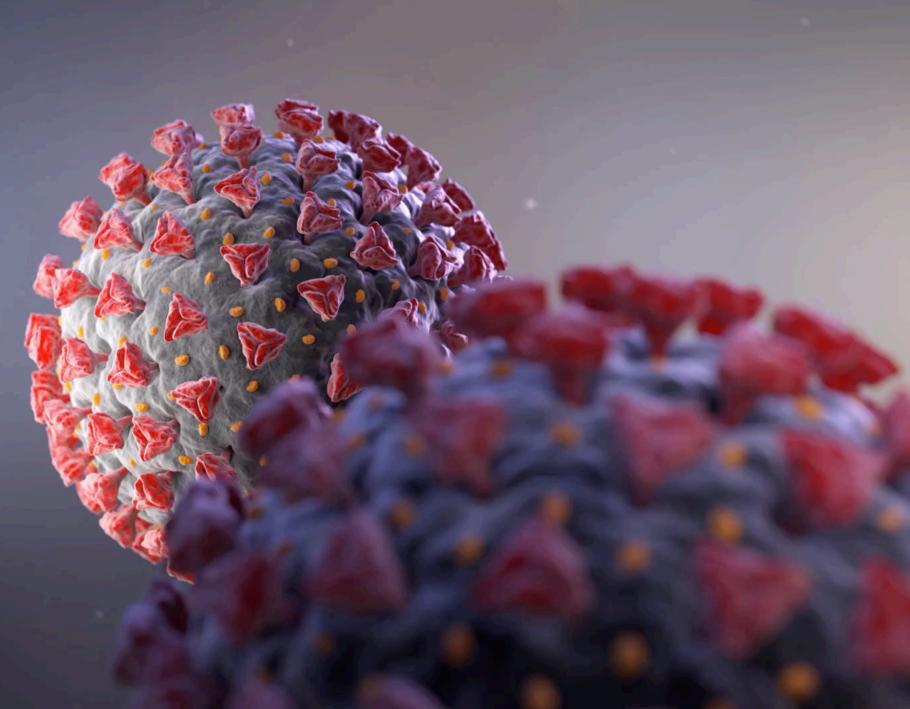


Diagrama PHESTLE



8 patrones emergentes que impactarán el futuro

01

Yo vs el resto

02

Cesión de libertades

03

naresismo social

04

Transformación

05

Diversificación económica

06

Conciencia colectiva

07

Do-it-vourself

08

Casa y cuerpo como



Los cuatro escenarios post-cuarentena

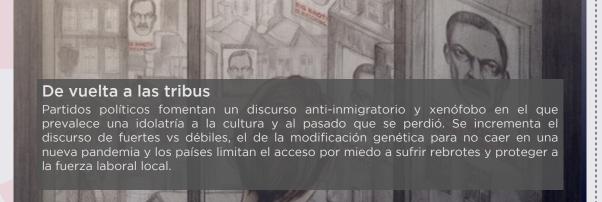
Globalización y libre mercado



Continuidad

El modelo económico capitalista pre-existente continúa y grandes empresas dominan el mercado y se consolidan a medida de que muchas pymes desaparecen producto de la crisis. El individualismo triunfa por sobre la responsabilidad social y el bien común. Auge de la automatización y digitalización de la operación y distribución de productos y servicios.

Individualismo





Colectivismo



Autoritarismo 2.0

Modelos autoritarios surgen como consecuencia de la crisis extendiendo el orden y control a través de la monitorización tecnológica ciudadana, medidas populistas y la intervención económica. Una nueva versión de patriotismo económico surge y pone en jaque a la globalización, el libre mercado y comunidades de países como la Unión Europa, OTAN, etc.

Los 6 próximos meses

1ay	0					J	uni	0		
J	V	S	D	L	Μ	Μ	J	V	S	D
	1	2	3	1	2	3	4	5	6	7
7	8	9	10	8	9	10	11	12	13	14
14	15	16	17	15	16	17	18	19	20	21
21	22	23	24	22	23	24	25	26	27	28
28	29	30	31	29	30					

Julio											
L	Μ	Μ	J	V	S	D					
		1	2	3	4	5					
6	7	8	9	10	11	12					
13	14	15	16	17	18	19					
20	21	22	23	24	25	26					
27	28	29	30	31							

Agosto										
L	Μ	Μ	J	V	S	D				
					1	2				
3	4	5	6	7	8	9				
10	11	12	13	14	15	16				
17	18	19	20	21	22	23				
24	25	26	27	28	29	30				

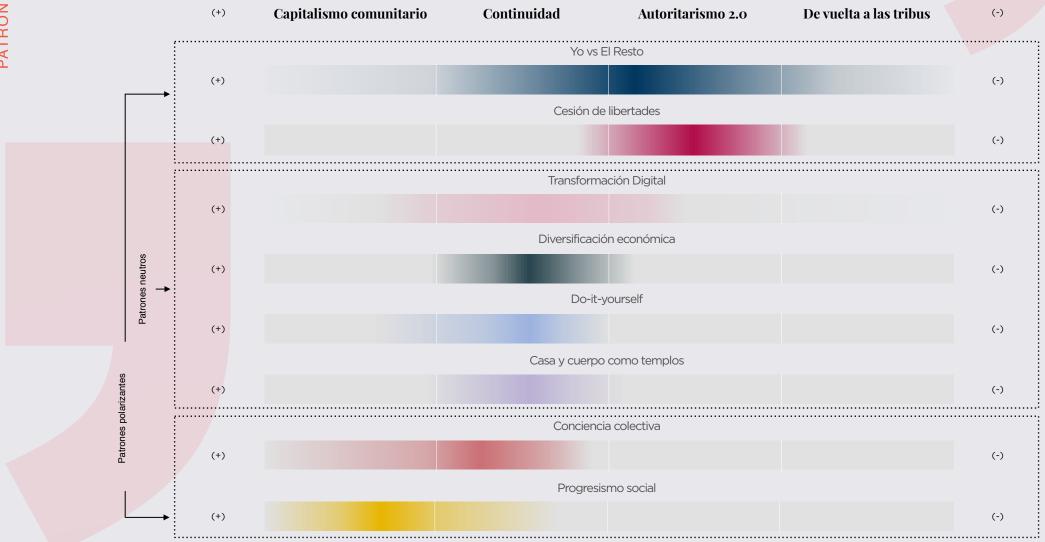
	Septiembre											
	L	Μ	Μ	J	V	S	D					
='		1	2	3	4	5	6					
	7	8	9	10	11	12	13					
	14	15	16	17	18	19	20					
	21	22	23	24	25	26	27					
	28	29	30									

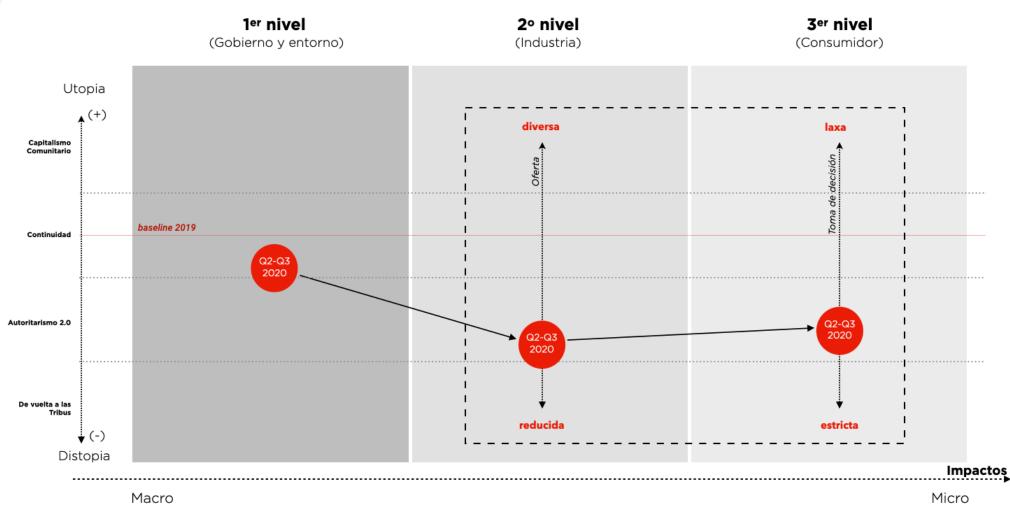
Octubre											
L	М	Μ	J	V	S	D					
			1	2	3	4					
5	6	7	8	9	10	11					
12	13	14	15	16	17	18					
19	20	21	22	23	24	25					
26	27	28	29	30	31						

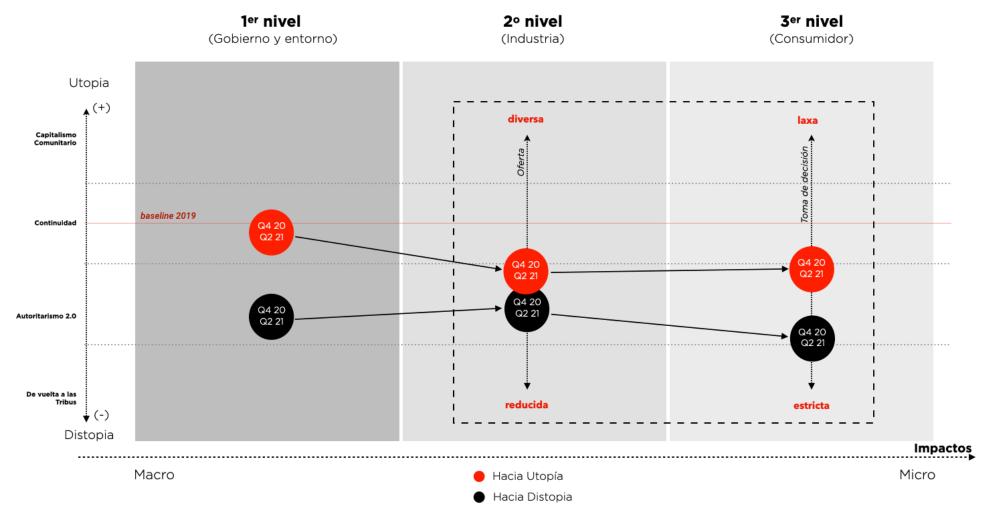
Noviembre									[Dic
L	Μ	Μ	J	V	S	D		L	Μ	Μ
						1			1	2
2	3	4	5	6	7	8		7	8	9
9	10	11	12	13	14	15		14	15	16
16	17	18	19	20	21	22		21	22	23
23	24	25	26	27	28	29		28	29	30
30										

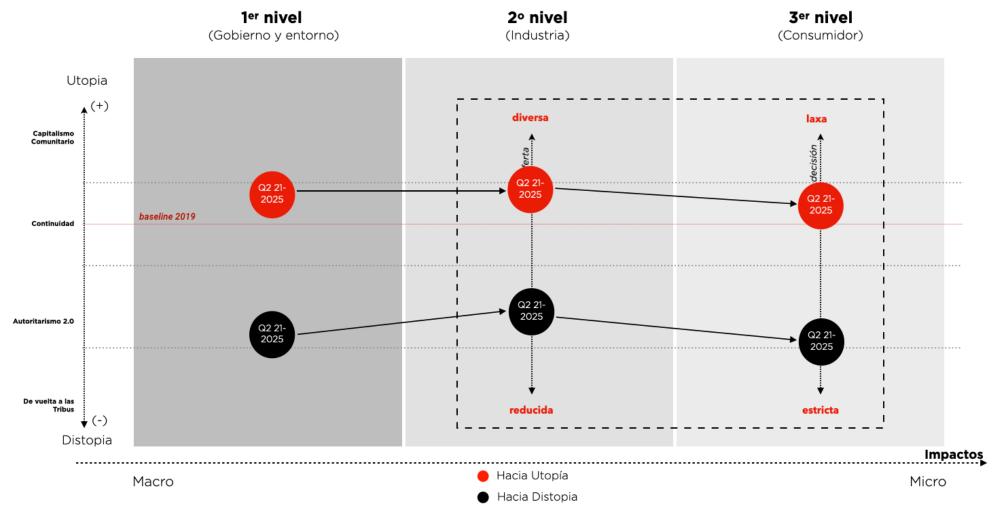
serán decisivos

Los 6 próximos meses serán decisivos



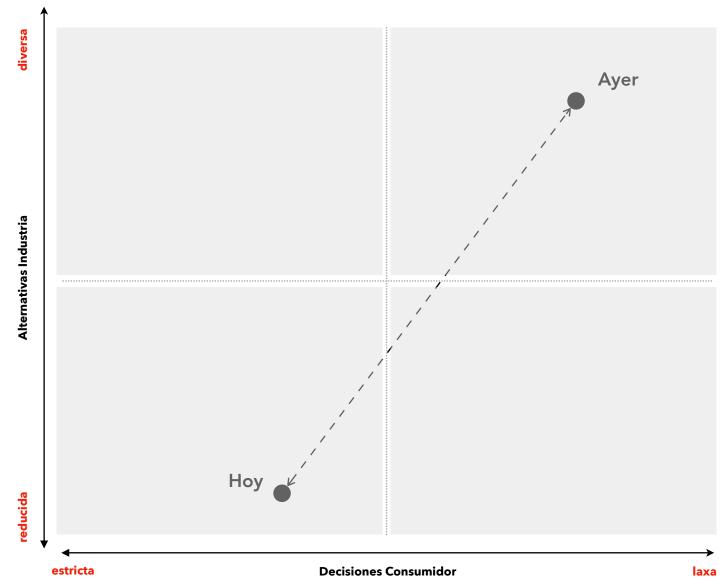








Ayer - Hoy - Mañana ¿Dónde aterrizaremos?



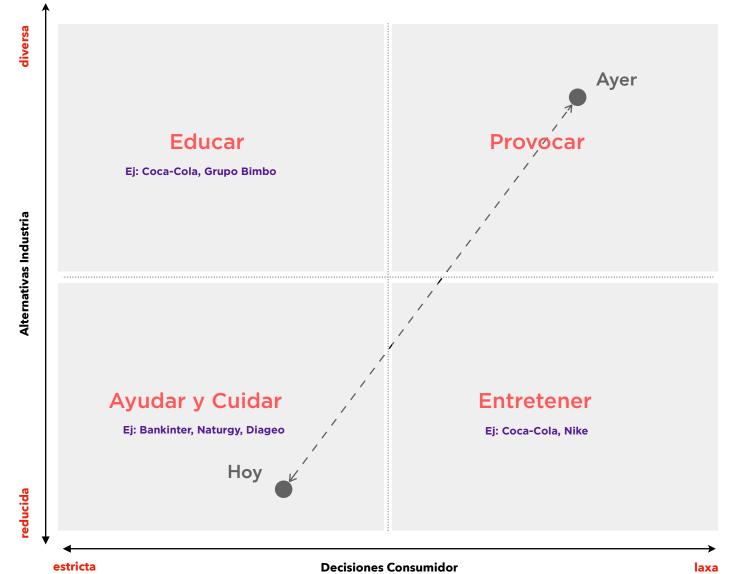
Ayer - Hoy - Mañana

Mapa emocional del Consumidor

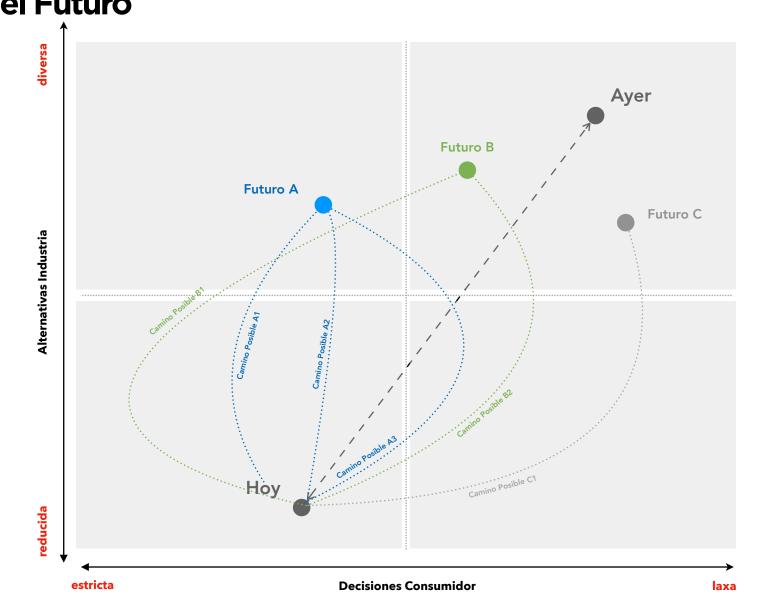


Ayer - Hoy - Mañana

Rutas estratégicas de las marcas



Ayer - Hoy - Mañana Delineando el Futuro



Aprendizajes

- 1. El futuro no sólo se puede proyectar. También se puede diseñar.
- 2. Existen <u>4 posibles escenarios de futuro</u> macro económico y social entre la <u>distopía</u> de la fragmentación social ultra conservador e individualista y la <u>utopía</u> del capitalismo de comunidad. Hemos concluido que <u>8 patrones de cambio</u> serán los que muevan la aguja.
- 3. Se requiere de un <u>pensamiento sistémico</u> a través de 3 horizo<mark>ntes temporales, y en <u>3 niveles</u> (Gobierno, Industria y Consumidor), para poder posicionarnos como marcas y actuar hacia uno de los 4 posibles escenarios.</mark>
- 4. Las marcas deberán más que nunca, reconectar con el <u>mapa <mark>emocional del consumidor</u> y así apalancarse en la <u>Experiencia de Cliente</u> como vector de crecimiento.</u></mark>







Gracias!

Contacto: teresa@findasense.com

Más info: <u>www.findasense.com</u>



Mesa Coloquio



Ricardo Sánchez Díaz

Chief Omnichannel Officer







Gonzalo Jiménez Cordero

Marketing Director EAA (Europe, Asia & Africa)





Fuensanta López Guillén

Directora de Ca<mark>lidad y</mark> Satisfacción de Clientes





Carlos Monserrate

Director de Desarrollo Comercial de Clientes

Bankia